



Είμαι βέβαιος ότι κάποια στιγμή πέρασε από το μυαλό σας η ιδέα να βγάλετε **χρήματα από το διαδίκτυο**, όπως πολλοί κάνουν τελευταία. Αποφάσισα λοιπόν να σας δείξω το δρόμο ώστε όχι μόνο να κερδίσετε χρήματα αλλά κυρίως μια εργασία που σας ικανοποιεί ψυχικά!

Θα αναρωτιέστε και ποιος είναι αυτός που θα μου δείξει πως θα βγάλω χρήματα από το διαδίκτυο; Επιτρέψτε μου να σας συστηθώ, για όσους δεν με ξέρουν ήδη:

Είμαι ο [Ανδρέας Παπασταύρου](#) και διευθύνω την ιστοσελίδα [agronomist.gr](#) που διεξάγει διαδικτυακά σεμινάρια σε θέματα του αγροτικού τομέα. Πριν από 5 χρόνια, ξεκίναγα το ταξίδι μου στις online επιχειρήσεις όντας άνεργος και έχοντας ευθύνη να μεγαλώσω την 4χρονη τότε κόρη μου μαζί με την άνεργη σύζυγό μου. Έχοντας αλλάξει πάρα πολλές δουλειές έφτασε η μέρα που η κρίση έβαλε ταφόπλακα στα όνειρά μου για μια καλύτερη ζωή. Τότε πήρα τη μεγάλη απόφαση... Θα έτρεχα τη δική μου διαδικτυακή επιχείρηση!

Τα εμπόδια τεράστια: τα χρέη και οι λογαριασμοί αδυσώπητοι, η δυσπιστία του περιβάλλοντός μου μεγάλωνε και ο χρόνος έτρεχε εις βάρος μου.

Σύμμαχοι; Το μυαλό μου, το laptop μου και κυρίως η πανίσχυρη θέλησή μου!

Ο απολογισμός μου μετά από 3 χρόνια ενεργής παρουσίας στο διαδίκτυο: η οικογένεια μεγάλωσε κατά ένα μέλος, απασχολώ ελεύθερα ένα ακόμα άτομο, η επιχείρησή μου παρουσιάζει ανοδική πορεία, και ήδη υλοποιώ το project agricourses.com που παραδίδω ηλεκτρονικά μαθήματα στα αγγλικά. Όλα αυτά αρχίζοντας με μηδενικό προϋπολογισμό και μηνιαίο εισόδημα 500€ από το επίδομα ανεργίας.

Δομή σεμιναρίου

Διάλεξη 1: Δημιουργώντας ψυχολογία

Οι οικονομολόγοι λένε ότι η ψυχολογία είναι το παν. Πριν τη δημιουργήσουμε στον πελάτη, ας φτιάξουμε τη δική μας.

Διάλεξη 2: Ανακαλύπτοντας το ταλέντο μου

Ο δρόμος προς την επιτυχία είναι στενά συνυφασμένος με τη φύση της δουλειάς μας. Σε αυτή τη διάλεξη θα σας δείξω πώς να ανακαλύψετε τα χαρίσματά σας. Είναι μπροστά σας και πιθανόν να μην τα βλέπετε!

Διάλεξη 3: Τι είδους επιχείρηση να ανοίξω;

Μπορεί να ακούγεται απλό, αλλά θα σας αποδείξω ότι η επιλογή λάθος εταιρικού σχήματος για τη δουλειά που θα ξεκινήσετε, μπορεί να σας οδηγήσει σε σημαντικές απώλειες (η προσωπική μου εμπειρία).

Διάλεξη 4: Ιστοσελίδα χωρίς να πληρώσω ούτε ένα ευρώ !

Στην αγορά θα βρείτε υπηρεσίες web design για όλα τα βαλάντια. Τι κάνω όμως όταν δεν υπάρχει ούτε ένα ευρώ;

Διάλεξη 5: Το εικονικό σας μαγαζί: Φτιάξτε τη σωστή βιτρίνα

Ένας από τους συχνότερους λόγους αποτυχίας είναι η δυσαρμονία ανάμεσα στους στόχους της επιχείρησης και τη λειτουργικότητα της ιστοσελίδας. Θα σας δείξω τα ασφαλή βήματα!

Διάλεξη 6: Τι γίνεται με τη φυσική μου έδρα;

Δείτε πως ένα laptop, το τηλέφωνο του σπιτιού σας και ένα τραπέζι μπορούν να σας φέρουν πολλά χρήματα!

Διάλεξη 7: Τι υπηρεσίες πουλάω;

Ένα μυστικό που οι περισσότεροι άνθρωποι αγνοούν είναι ότι υπάρχει αγορά για τα πάντα! Πόσες φορές δεν έχετε αναρωτηθεί πως κάποιιοι καταφέρνουν και κάνουν τρελές πωλήσεις από ταπεινά ή περίεργα πράγματα;

Διάλεξη 8: Γίνε αποτελεσματικός blogger!

Ένα ακόμα συστατικό επιτυχίας είναι το γράψιμο! Δεν χρειάζεται να είσαι συγγραφέας ή επιστήμονας για να γράψεις ένα αποτελεσματικό άρθρο. Υπάρχουν απλοί κανόνες που διευκολύνουν τις πωλήσεις μας.

Διάλεξη 9: Οργάνωση καθημερινών εργασιών

Έχετε τη δική σας επιχείρηση, είστε στη ζεστασιά του σπιτιού σας και κανέναν πάνω από το κεφάλι σας. Αυτό δεν σημαίνει ότι θα εργάζεστε όταν θέλετε και χωρίς ωράριο! Δείτε πόσες δουλειές μπορούν αν γίνουν σε ένα δωρο και να εξασφαλίσετε χρόνο για τους δικούς σας ανθρώπους!

Διάλεξη 10: Διαφημιστείτε σωστά!

Δεν σας κρύβω ότι τα πρώτα μου χρήματα έφυγαν σε ανούσιες προβολές. Μάθετε πώς να αποφύγετε άσκοπες διαφημιστικές δαπάνες από τα δικά μου παθήματα :-)

Διάλεξη 11: Πώς να πουλήσω σεμινάρια στο internet

Χωρίς πολλά λόγια θα σας κάνω expert και πιθανόν ανταγωνιστή μου (προτιμώ συναγωνιστή μου πάντως).

Διάλεξη 12: Πώς να πουλήσω συμβουλευτικές υπηρεσίες από τον Η/Υ; Μέρος I: Διαχείριση πελατών

Εξασκηθείτε πώς να διαχειριστείτε τον υποψήφιο πελάτη και πώς να αποφύγετε φλύαρους που δεν καταλαβαίνουν ότι ο χρόνος σας είναι σημαντικός!

Διάλεξη 13: Πώς να πουλήσω συμβουλευτικές υπηρεσίες από τον Η/Υ; Μέρος II: online πωλήσεις

Χωρίς να μετακινηθείτε από την καρέκλα σας αυξήστε τα ψηφια του τραπεζικού σας λογαριασμού.

Διάλεξη 14: Πώς να πουλήσω συμβουλευτικές υπηρεσίες από τον Η/Υ; Μέρος I: offline πωλήσεις

Δείτε πως εγώ διαχειρίστηκα τις φυσικές μου επαφές. Πως κέρδισα συμβόλαια 10.000€ και τι λάθη έκανα πετώντας ένα άλλο συμβόλαιο 6.000€!

Διάλεξη 15: Πουλήστε την τέχνη σας μέσα από το e-shop σας!

Με λίγα υλικά (που μάλλον θα τα έχετε στο σπίτι σας), αρκετή φαντασία και πολύ μεράκι θα σας εξηγήσω τι πρέπει να κάνετε για να ανοίξετε ή να εκτοξεύσετε τις πωλήσεις του e-shop σας!

Διάλεξη 16: Πώς να πουλήσω βιβλία ως εκδότης

Αν νομίζετε ότι για να πουλήσετε βιβλία χρειάζεστε κάποιον εκδότη από πίσω σας τότε έχετε χάσει το τρένο της εξέλιξης! Θα σας πω γιατί άφησα έναν σημαντικό εκδοτικό οίκο κι αποφάσισα να πουλήσω μόνος μου το δικό μου βιβλίο!

Διάλεξη 17: Χτίστε επαγγελματικό προφίλ στα social media. Τα ΠΡΕΠΕΙ & τα ΜΗ!

Αξιοποιήστε τα διαθέσιμα μέσα κοινωνικής δικτύωσης με το σωστό τρόπο. Αποφύγετε συνηθισμένα λάθη και στοχεύστε στο κοινό που σας ενδιαφέρει. Θα σας αναλύσω τις στρατηγικές που ακολούθησα μέχρι τώρα και ποιες σκοπεύω να υιοθετήσω στο προσεχές μέλλον.

Διάλεξη 18: Πόσα χρήματα μπορώ να βγάλω από το internet;

Από λίγα ευρώ μέχρι και εξαψήφιο αριθμό! Θα σας δείξω τη δυναμική των πωλήσεων και υπηρεσιών που πούλησα σε 3 χρόνια και την πρόβλεψή μου για το επόμενο έτος.

Διάλεξη 19: Online πωλήσεις

Γνωρίζετε ότι το 50% των online αιτήσεων τελικά δεν μετατρέπεται σε πωλήσεις; Οι

πωλήσεις στο internet διαφέρουν από τις φυσικές και γι' αυτό θα σας δείξω τον τρόπο να μη χάσετε ούτε ένα πελάτη!

Διάλεξη 20: Συνοψίζοντας

Μια σύντομη περίληψη των βασικών σημείων του μαθήματος, που θα σας βοηθήσει να αρχίσετε τη δράση σας από την αρχή!

Σε ποιους απευθύνεται το σεμινάριο;

Σε όλους όσους θέλουν να αρχίσουν online επιχειρηματικότητα ή σε όσους θέλουν να βελτιώσουν τις επιδόσεις τους!

Τι θα μάθετε από το σεμινάριο

- Πώς να κερδίσετε χρήματα από το internet χωρίς να επενδύσετε ούτε ένα ευρώ!
- Θα ανακαλύψετε το ταλέντο (αν ακόμα δεν το έχετε βρει) που θα σας φέρει τα κέρδη.
- Πως να διαχειριστείτε αποτελεσματικά την online επιχείρησή σας στην αρχή, αλλά και κατά την υλοποίηση του εγχειρήματος.
- Αποτελεσματικές μεθόδους αύξησης των πωλήσεων και των κερδών σας από το διαδίκτυο.
- Πρωτότυπα δεδομένα από πραγματικές επιχειρήσεις για να καταλάβετε το μέγεθος της αγοράς που απευθύνεστε!

Τι δεν θα μάθετε σε αυτό το σεμινάριο

- Δεν θα σας πω ότι θα κάθεστε και θα κερδίζετε άκοπα χρήματα.
- Δεν θα σας πω ότι θα γίνετε πλούσιοι (χωρίς να το αποκλείουμε όμως)

- Δεν θα σας μιλήσω για κέρδος από κλικαρίσματα σε banner και affiliation links
- Δεν θα σας μιλήσω για (ισχνά) κέρδη από Google Ads

Τρόπος διεξαγωγής

Το σεμινάριο θα είναι διαθέσιμο για παρακολούθηση στις 30 Μαΐου 2015 είτε διαδικτυακά μέσα από το κανάλι του agronomist.gr, είτε για κατέβασμα και offline παρακολούθηση. Και στις δύο περιπτώσεις η παρακολούθηση θα γίνεται στο δικό σας ρυθμό, όποια ημέρα και ώρα επιθυμείτε εσείς.

Κόστος πρόσβασης στο σεμινάριο

17€ 50€ Μέχρι 31/7/2015

Στο κόστος συμπεριλαμβάνονται:

- 2 ώρες διαλέξεων
- Εκατοντάδες σελίδες παρουσίασης
- Δυνατότητα κατεβάσματος των διαλέξεων και των σημειώσεων.

Online πληρωμή με πιστωτική ή χρεωστική με την υποστήριξη της VIVA payments